

ARRASIKHUN JOURNAL

PEER-REVIEWED INTERNATIONAL JOURNAL

مجلة الرأسخون مجلة عالمية محكمة

ISSN: 2462-2508

Volume 11, Issue 3, September 2025

الإصدار الحادي عشر، العدد الثالث، سبتمبر 2025



مجلة الراسخون

مجلة عالمية محكمة

ISSN:2462-2508

أبحاث الإصدار الحادي عشر، العدد الثالث، سبتمبر 2025

أولاً: الدراسات الإسلامية	
البحث	صفحة
1. أسباب نزول القرآن عند مقاتل بن سليمان في تفسيره: دراسة نقدية مقارنة (سورتا يونس وهود أنموذجاً) ...	17-1
2. بناء أخلاق المسافرين في ضوء الإرشاد القرآني	50-18
3. قاعدة العقود اللازمة لا تبطل بالموت، وتطبيقها على البيع	80-51
4. أحكام الطلاق بين الفقه الإسلامي والقانون الأسترالي (دراسة مقارنة)	102-81
5. العشرات ومدى اعتبارها مواد غذائية (دراسة فقهية مقارنة)	116-103
6. المضامين الدعوية المستخرجة من حديث الشاب الذي جاء إلى النبي ﷺ يستأذنه في الزنا وتطبيقاتها المعاصرة (دراسة تحليلية)	146-117
7. أساليب الخطاب الدعوي للأنبياء في القرآن الكريم وأثره على المدعوين (قصة نبي الله موسى عليه السلام أنموذجاً)	174-147
8. التأثيرات الفكرية والاجتماعية لمنهج الدكتور علي الصلابي الدعوي	194-175
ثانياً: الدراسات اللغوية	
البحث	صفحة
9. التوجيه الصرفي للقراءات القرآنية في الأفعال في سورة (يوسف) من خلال كتاب اللهفتح البيان في مقاصد القرآن لله للإمام صديق حسن خان (ت:1307هـ)	218-195
10. آليات الججاج ألفوي في نماذج من التوقيعات (تحليل تداولي)	236-219

أعضاء هيئة تحرير المجلة:



مدير هيئة التحرير: الأستاذ المشارك الدكتور/ محمد صلاح الدين أحمد فتح الباب



نائب مدير هيئة التحرير: الأستاذ المساعد الدكتور/ سامي سمير عبد الفتاح عبد القوي



سكرتيرة المجلة: الأستاذة/ دينا فتحي حسين

محكمو أبحاث العدد (حسب الترتيب الأبجدي):

- الأستاذ المشارك الدكتور/ إبراهيم توه يالا
- الأستاذ الدكتور/ خالد حمدي عبد الكريم
- الأستاذ المشارك الدكتور/ خالد نبوي سليمان حجاج
- الأستاذ المساعد الدكتور/ سامي سمير عبد الفتاح عبد القوي
- الأستاذ المشارك الدكتور/ السيد سيد أحمد محمد نجم
- الأستاذ المشارك الدكتور/ صلاح عبد التواب سعداوي سيد
- الأستاذ المشارك الدكتور/ عبد الرحمن عبد الحميد محمد حسنين
- الأستاذ المشارك الدكتور/ كوسوي عيسى
- الأستاذ المشارك الدكتور/ المتولي علي الشحات بستان
- الأستاذ المشارك الدكتور/ محمد إبراهيم محمد بخيت
- الأستاذ المساعد الدكتور/ محمد أحمد عبد الحميد طایل
- الأستاذ المساعد الدكتور/ محمد أحمد محمد إسماعيل عيسى
- الأستاذ المساعد الدكتور/ محمد السيد إبراهيم البساطي
- الأستاذ المشارك الدكتور/ محمد عبد الحميد الشرقاوي
- الأستاذ المشارك الدكتور/ مهدي عبد العزيز أحمد مهدي
- الأستاذ المشارك الدكتور/ وليد علي محمد السيد الطنطاوي
- الأستاذ المشارك الدكتور/ ياسر عبد الحميد جاد الله النجار

آليات الحجاج اللغوي في نماذج من التوقعيات (تحليل تداولي)

د. محمد صلاح الدين أحمد فتح الباب

أستاذ مشارك اللغة العربية – بكلية اللغات

جامعة المدينة العالمية – ماليزيا

mohamed.salah@mediu.my

عبد الرازق فالح جزار

طالب دكتوراه في كلية اللغات قسم اللغة العربية

جامعة المدينة العالمية – ماليزيا

Abedjarrar79@gmail.com

الملخص

يتناول البحث تحليل نماذج من فنّ التوقعيات العربية وفق آليات الحجاج اللغوي (الرّوابط الحجاجيّة والعوامل الحجاجيّة والأفعال الكلاميّة الحجاجيّة)؛ لما يُشكّله الحجاج من أداة تأثير وإقناع للمُخاطَب، وقد جاء البحث على تمهيدٍ وثلاثة مباحث، وتأتي أهمية البحث ممّا تمثّله نظريّة الحجاج من أرضيّة خصبة لتحليل خطاب التّوقعيات؛ لما فيها من إلقاء حُجة وتأكيد مَطْلَب، كما تتّمنّل إشكاليّة البحث في الإجابة عن السُّؤال الرئيس: كيف كشفت نظريّة الحجاج اللغوي وآلياته عن الأدوات التي استخدمها مُنشئ التّوقع في التأثير على مُتلقي التّوقع وتغيّر قناعاته؟؛ إذ يهدف البحث إلى الإجابة عن هذا السُّؤال والأسئلة المتفرّعة عنه من خلال تحليل نماذج من التّوقعيات تحليلًا تداوليًا وفق نظريّة الحجاج اللغوي؛ للوصول إلى الآليات التي استخدمها مُنشئ التّوقع للتأثير على المُخاطَب، وقد اتبع البحث المنهج الاستقرائي؛ إذ استقرّ الباحث عددًا من التّوقعيات ذات الصّلة بمختلف مُنشئها، بالإضافة إلى منهج التحليل التداولي وذلك من خلال تحليل نماذج من التّوقعيات وفق آليات نظريّة الحجاج وأدواته، ومن أبرز النتائج التي توصّل إليها البحث: رصّد البحث مظاهر الحجاج في التّوقعيات الأمر الذي ساعد على استكشاف طبيعة نصّ التّوقع الحواريّة القائمة على الإقناع، كما تنوّعت المظاهر الأسلوبية في نصّ التّوقع ما جعله ذا أثرٍ حجاجيٍّ، من خلال استخدام إستراتيجيات لغويّة كالاستمالة والاستدراج والإقناع والتأثير وغيرها، وما تُحقّقه هذه الإستراتيجيات من تأثير في نفس المُخاطَب تقوُّده للوقوع بتأثير المُتكلِّم وإقناعه، بالإضافة إلى أنّ الخطاب في التّوقعيات جاء على ثنائيّة المُتكلِّم والمُخاطَب؛ ما جعلها ذات وظيفّة إقناعيّة.

الكلمات المفتاحية: التّوقعيات، الرّوابط الحجاجيّة، العوامل الحجاجيّة

Abstract

The research deals with analyzing models of the art of Arabic signatures according to the mechanisms of linguistic argumentation (argumentative links, argumentative factors, and argumentative speech acts); because argumentation constitutes a tool of influence and persuasion for the addressee. The research consists of an introduction and three chapters. The importance of the research comes from what the theory of argumentation represents as a fertile ground for analyzing the discourse of signatures; Because it contains an argument and confirms a demand, the research problem is represented in answering the main question: How did the theory of linguistic argumentation and its mechanisms reveal the tools used by the signature creator to influence the signature recipient and change his convictions? The research aims to answer this question and the questions branching from it through analyzing models of signatures with a communicative analysis according to the theory of linguistic argumentation. To reach the mechanisms used by the signature creator to influence the addressee, the research followed the inductive approach; The researcher examined a number of relevant signatures with their various originators, in addition to the method of pragmatic analysis, through analyzing models of signatures according to the mechanisms and tools of argumentation theory. Among the most prominent results reached by the research: The research monitored the manifestations of argumentation in the signatures, which helped to explore the dialogical nature of the signature text based on persuasion. The stylistic manifestations in the signature text also varied, making it have an argumentative effect, through the use of linguistic strategies such as attraction, persuasion, and Influence, etc., and the impact these strategies achieve on the listener's psyche, leading him or her to be influenced and persuaded by the speaker. Furthermore, the discourse in signatures is based on the duality of speaker and listener, making it possess a persuasive function.

Keywords: signatures, argumentative links, argumentative

المقدمة:

يعدُّ الحِجاج من أبرز مباحث الدِّراسات التَّداولية اللِّسانية الحديثة؛ إذ فرض الحِجاج نفسه في الدرس البلاغي بشكل كبير وخاصة في حقلي النقد والتَّداول؛ ما جعله يتداخل مع التَّداولية في مختلف مجالات التَّواصل الخطابي: المعرفية والاجتماعية والسياسية واللُّغوية والدينية والقانونية وغيرها؛ لما يشكِّله الحِجاج من أداة تأثير في قنوات المخاطَب من خلال الوسائل الإقناعية المستخدمة في عملية التَّخاطب؛ ومن هنا فإنَّ مفهوم الحِجاج مفهوم مُتشعَّب في مجالاته واستعمالاته ومرجعياته؛ لذلك يذهب البعض إلى أنَّ: "كلَّ النِّصوص والخطابات الَّتِي تُنجز بواسطة اللُّغة الطَّبعية حِجاجية، لكن مظاهر الحِجاج وطبيعته ودرجته تختلف من نصِّ لنصٍّ، ومن خطاب لخطاب"⁽¹⁾، هذا التَّدخل بين النَّظريَّة التَّداولية ونظريَّة الحِجاج ساقَّ الباحث إلى تطبيق آليات الحِجاج الأساسيّة على التَّوقعات العربيّة؛ لما للتَّوقعات من أثر إقناعي حِجاجي في نفس المخاطَب.

ولما كانت التَّوقعات مجالاً خصباً للحِجاج، تهدف إلى إقناع المخاطَب بقضية معينة وما تمثله نظريَّة الحِجاج من أرضية خصبة لتحليل الخطاب في التَّوقعات؛ لما فيها من إلقاء حجة وتأكيد مطلب، جاء هذا البحث في التَّحليل الخطابي للتَّوقعات محاولة للكشف عن المواضع الحِجاجيّة فيها، من خلال تحليل الأدوات الحِجاجيّة الَّتِي استخدمها

صاحب التَّوقيع لإقناع المخاطَب والتَّأثير عليه؛ إذ سيعمل البحث على توضيح مفهوم الحِجاج كتمهيد للدخول إلى التَّحليل الحِجاجي للتَّوقعات، بالإضافة إلى ثلاثة مطالب: أما الأول فخصَّص للحديث عن الروابط الحِجاجية في نماذج من التَّوقعات، وأمَّا المطلب الثاني فخصَّص للحديث عن العوامل الحِجاجية في نماذج من التَّوقعات، وأمَّا المطلب الثالث فمخصص للأفعال الكلامية في نماذج من التَّوقعات.

مشكلة البحث:

تتمثل مشكلة البحث في تطبيق آليات الحِجاج اللُّغوي على نماذج من التَّوقعات العربية من مختلف المستويات (خلفاء وأمراء وقادة جيش وولاة وقضاة وغيرهم)؛ وذلك لاستكشاف الطبيعة الحِجاجية للتَّوقيع، وتتبع أثره الإقناعي في نفس المتلقي.

أسئلة البحث:

يتمحور السُّؤال الرئيس للبحث حول: كيف تُستخدم الآليات الحِجاجية في التَّوقعات لتحقيق الإقناع والتَّأثير في المُتلقّي؟ وينبثق من هذا السُّؤال مجموعة من الأسئلة الفرعية:

- 1- ما أنواع الآليات الحِجاجية المستخدمة في نماذج من التَّوقعات؟
- 2- كيف تختلف الآليات الحِجاجية المستخدمة باختلاف مُنشئ التَّوقيع؟
- 3- كيف تُسهم الآليات الحِجاجية في التَّوقعات في التَّأثير على المُتلقّي؟

(1) أعراب، حبيب، الحِجاج والاستدلال الحِجاجي - عناصر

استقصاء نظري، عالم الفكر، مجلة دورية محكمة، الكويت، المجلد

30، عدد 1، تموز-أيلول 2001م، ص 97-98.

أهداف البحث:

يهدف البحث إلى تحقيق الأهداف الآتية:

- 1- التعرف على الآليات الحجاجية المستخدمة في التطبيق على نماذج من التوقيعات.
- 2- التعرف على طبيعة الآليات الحجاجية وفقاً لمكانة مُنشئ التوقيع ومنزلته.
- 3- التعرف على التأثير الذي تتركه الآليات الحجاجية المستخدمة في نفس المتلقي.

مصطلحات البحث:

1. نظرية الحجاج: "سياق من الفعل اللغوي تُعرض فيه فرضيات أو مقدمات وادعاءات مُختلفة في شأنها، هذه الفرضيات المقدمة في الموقف الحجاجي هي مشكل الفعل اللغوي"⁽¹⁾.
2. التوقيعات: "ما يكتبه الرؤساء -على اختلاف مراتبهم- تعليقاً على الرسائل المرفوعة إليهم، كأن تُكتب عبارة موجزة، إنشاءً أو اقتباساً، في حاشية الرسالة المرفوعة إلى الرئيس في أمر ما، فتكون هذه العبارة جواباً يُعمل بمقتضاه"⁽²⁾.
3. الروابط الحجاجية: وهو لفظ لا يدلُّ بحدِّ ذاته على أي معنى، وإنما من طبيعته أن يربط بين الألفاظ المختلفة لتبيان العلاقات القائمة فيما بينها، ويكون دورها الرِّبط بين قضيتين وترتيب درجتها الحجاجية⁽³⁾.
4. العوامل الحجاجية: "لا تربط بين متغيرات

حجاجية ولكنّها تقوم بمحصر وتقييد الإمكانيات الحجاجية التي تكون لقول ما"⁽⁴⁾.

5. الأفعال الكلامية الحجاجية: هي "كل ملفوظ ينهض على شكل دلالي إنجازي تأثيري، وفضلاً عن ذلك يعدُّ نشاطاً مادياً نحوياً يتوسل أفعالاً قولية؛ لتحقيق أغراض إنجازية تخصُّ ردود فعل المتلقي (كالرفض والقبول)، ومن ثم يطمح إلى أن يكون فعلاً تأثيرياً في المخاطب، اجتماعياً أو مؤسسياً ومن ثم إنجاز شيء ما"⁽⁵⁾.

الدراسات السابقة:

1. (التقابل وأبعاده الحجاجية في توقيعات الإمام المهدي - دراسة بلاغية)، للباحثة امتثال العلي، المنشور بالمجلة الدولية للعلوم الإنسانية والاجتماعية، العدد 48، السنة 2023م: يقوم البحث على دراسة الأساليب البلاغية البديعية في توقيعات المهدي؛ إذ استدل البحث على النظام الإيقاعي والدلالي والموسيقى في هذه التوقيعات إضافة إلى التناسق بين الحروف والحركات؛ مما زاد قوة الحجج. وتختلف دراسة الباحثة عن هذا البحث من حيث الكم والكيف؛ فمن حيث الكم فعينة هذا البحث أوسع وأشمل من ناحية مُنشئ التوقيع ومن حيث زمن إنشاء التوقيع. ومن حيث الكيف يقوم هذا البحث على تطبيق الآليات الحجاجية (الروابط الحجاجية والعوامل الحجاجية والأفعال الكلامية).

(3) الشهري، عبد الهادي، استراتيجيات الخطاب مقارنة لغوية تداولية،

ط1، (ليبيا: دار الكتاب الجديد المتحدة، 2004م)، ص508.

(4) الغزوي، أبو بكر، اللغة والحجاج، ط1، (الدار البيضاء: دن،

2006م)، ص27.

(5) صحراوي، مسعود، التداولية عند العلماء العرب، ط1،

(بيروت: دار الطليعة للطباعة والنشر، 2005م)، ص10

(1) العبد، محمد: النص الحجاجي العربي دراسة في وسائل الإقناع،

مجلة فصول، العدد60، صيف 2002م، ص44

(2) الدروبي، محمد، الرسائل الفنية في العصر العباسي حتى نهاية

القرن الثالث، (الأردن: دار الفكر، ط1، 1999م) ص68-

69.

2. (طرائق الحجاج في التوقيعات الأندلسية) للباحث عمار محمود ربيع، المنشور في المجلة الأردنية في اللغة العربية وآدابها، جامعة مؤتة، المجلد 17، العدد 3، سنة 2021م: يقوم البحث على دراسة مبحثين تناول الأول منهما الأساليب البلاغية، ممثلة بالتشبيه، والاستعارة. وعالج الثاني الروابط الحجاجية. وتختلف دراسة الباحث عن هذا البحث من حيث الكم والكيف؛ فمن حيث الكم فعينة هذا البحث أوسع وأشمل؛ إذ تناولت التوقيعات من مختلف العصور الإسلامية في المشرق العربي، أما دراسة الباحث (عمار ربيع) فاقترنت على (التوقيعات الأندلسية). ومن حيث الكيف يقوم هذا البحث على تطبيق الآليات الحجاجية (الروابط الحجاجية والعوامل الحجاجية والأفعال الكلامية)، فيما تناولت دراسة الباحث (عمار ربيع) الأساليب البلاغية والروابط الحجاجية، وربما تتقاطع هذه الدراسة مع هذا البحث في الروابط الحجاجية مع اختلاف آلية التطبيق.

منهج البحث:

أما المنهج الذي اتبعه الباحث فهو الوصفي التحليلي؛ إذ يهدف البحث إلى استكشاف وتحليل الآليات الحجاجية (الروابط الحجاجية والعوامل الحجاجية والأفعال الكلامية) في نماذج من التوقيعات.

حدود البحث:

يُعنى البحث باستخراج نماذج مختارة من فن

التوقيعات.

تمهيد: مفهوم الحجاج

لغة: يمكن البحث عن الكلمة في المعاجم في مادة (ح ج ج)، فقد وردت في مختار الصحاح: "حَاجَّهُ فَحَجَّهُ؛ أي غلبه بالحجة، وفي المثل لَجَّ فَحَجَّ فهو رجل مُحَجَّجٌ بالكسر أي: جدل، والتَّحَاجُّ التخاصم، والمُحَجَّجُ بفتحين جادُّ الطريق"⁽¹⁾.

وذكر ابن منظور في لسان العرب: "يقال حاججته أحاجَّه حجاجاً حتى حججته؛ أي: غلبته بالحجج التي أدليت بها... والحجة البرهان. وقيل: الحجة ما دافع به الخصم. وقال الأزهري: الحجة الوجه الذي يكون به الظفر عند الخصومة، وهو رجل مُحَجَّجٌ أي: جدل، وحجَّه يحجُّه حجاً: غلبه على حجته، وفي الحديث: "فحجَّ آدم موسى؛ أي غلبه بالحجة"⁽²⁾.

ف نجد أنَّ الحجاج مأخوذ من مادة (ح ج ج) في المعاجم العربية التي تعني النزاع والتخاصم بوجود أدلة على وجهة النظر المتنازع عليها، وبالرجوع إلى ابن منظور فإنه يجعل الحجاج رديفاً للجدال؛ إذ يقول في أحد المواضع: "هو رجل مُحَجَّجٌ أي: جدل"⁽³⁾، ولكن ابن عاشور يفرق بين الجدال والحجاج؛ إذ يعدُّ الجدال هو القدرة على الخصام والحجة فيه لإقناع الغير، ومعنى حاجَّ أي خاصم⁽⁴⁾.

ومن هذا المعنى ما ورد في قوله تعالى: ﴿أَلَمْ تَرَ إِلَى

(3) المصدر نفسه، ج2، مادة جدل

(4) انظر: ابن عاشور، محمد الطاهر، التحرير والتنوير، د.ط،

(تونس: الدار التونسية للنشر، 1984م)، ج3، ص32

(1) الرازي، محمد بن أبي بكر، مختار الصحاح، د.ط، (لبنان: مطبعة

لبنان، 1986م)، ص52

(2) ابن منظور، جمال الدين محمد بن مكرم، لسان العرب، ط3،

(بيروت: دار صادر، د.ت)، ج2/ص226.

الَّذِي حَاجَّ إِبْرَاهِيمَ فِي رَبِّهِ»⁽¹⁾، فمعنى {الذي حاجَّ إبراهيم} أنه خاصمه خصامًا باطلاً، وهو جدال قائم على التنازع والجدال، أمّا الجدل فهو قائم على الحق وعلى الباطل، فمثال القائم على الحق قوله تعالى: ﴿وَجَدِلْهُمْ بِالَّتِي هِيَ أَحْسَنُ﴾⁽²⁾، ومثال القائم على الباطل، قوله تعالى: ﴿وَلَا تُجَدِلُوا أَهْلَ الْكِتَابِ إِلَّا بِالَّتِي هِيَ أَحْسَنُ﴾⁽³⁾، ومن هنا يمكن اعتبار الحجاج والجدل مصطلحين مترادفين، إلا أنّ هذا الأمر أثار اعتراض بعض الباحثين؛ وذلك أنّ هذا الأمر من شأنه أن يضيق مجال الحجاج؛ وذلك لأنّ مجال الحجاج أوسع من مجال الجدل فكل جدل حجاج وليس كل حجاج جدل⁽⁴⁾.

ومثل هذا المعنى نجده في المعجم الفلسفي لجميل صليبا إذ يعرف الحجاج بأنه: "عملية فكرية تتربط فيها الحجج والأدلة بناءً على طريقة تعرض بها الفكرة المعبر عنها للإقناع بها"⁽⁵⁾.

وبناءً على ذلك فإنّ معنى الحجاج يأخذ معنى التنازع والمجادلة مع وجود أدلة وبراهين تدعم العملية التواصلية بين الطرفين (المتكلم والمخاطب).

اصطلاحاً: إنّ كثيراً من التعريفات الاصطلاحية لنظرية الحجاج تشير إلى العلاقة التواصلية بين المتكلم

والمخاطب نحو قضية ما ضمن سياق معين بهدف إقناع المخاطب من خلال مجموعة من الحجج والبراهين، ويحقّق للأخير أن يعترض في حال عدم قناعته بها، ومن هنا ينطلق طه عبد الرحمن في تعريفه للحجاج بقوله: "كلّ منطوق به موجّه إلى الغير لإفهامه دعوى مخصوصة يحقّق له الاعتراض عليها"⁽⁶⁾، ويدعم هذا التعريف ما جاء به عبد الهادي الشهري بقوله: "الحجاج هو الآلية الأبرز التي يستعمل المرسل اللغة فيها، وتتجسد عبرها إستراتيجية الإقناع"⁽⁷⁾، ويُعدّ التعريف الذي جاء به بيرلمان وزميله أكثر شمولية من التعريفين السابقين؛ إذ جمع بين شكلية الحجاج والغاية من تحقيقه، فالحجاج عندهما: "إذعان العقول بالتصديق لما يطرحه المرسل أو العمل على زيادة الإذعان هو الغاية من كل حجاج؛ فأنجح حجة هي تلك التي تنجح في تقوية حدة الإذعان عند من يسمعها وبطريقة تدفعه إلى المبادرة سواء بالإقدام على العمل أو الإحجام عنه"⁽⁸⁾؛ فهذا التعريف لا يشمل شكل الحجاج فقط وإنما يتعداه إلى التأثير و الإقناع الذي جعله لبّ الحجاج؛ بل جعله ذا أثرٍ مستقبلي ينتج عنه قرار يؤدي إلى اتخاذ موقف محدد من المخاطب يجعله يفعل أو يحجم عن الفعل.

ومن التعريفات التي ربطت بين العملية الحجاجية

(5) صليبا، جميل. المعجم الفلسفي، ط1، (بيروت: دار الكتاب

البناني، 1982م)، ص446

(6) عبد الرحمن، طه، اللسان والميزان أو التكوثر العقلي، ط1،

(الدار البيضاء: المركز الثقافي العربي، 1998م)، ص226

(7) الشهري، إستراتيجيات الخطاب مقارنة تداولية، ص456

(8) هـدسون، علم اللغة الاجتماعي، ترجمة محمود عياد، د.ط،

(القاهرة: عالم الكتب، 1990م)، ص172

(1) البقرة: 258

(2) النحل: 125

(3) العنكبوت: 46

(4) يُنظر: صولة، عبد الله، الحجاج في القرآن من خلال أهم

خصائصه الأسلوبية، ط1 (دار الفارابي، بيروت، 2001)،

ص13

والنظرية التداولية ما جاء به (ماس mass) ويربطه بمفهوم الأفعال الكلامية، فالهجاج عنده: "سياق من الفعل اللغوي تُعرض فيه فرضيات أو مقدمات وادعاءات مُختلفة في شأنها، هذه الفرضيات المقدمة في الموقف الهجائي هي مشكل الفعل اللغوي"⁽¹⁾ ومن هذه التعريفات يمكننا الاستنتاج بأنّ الهجاج إستراتيجية لغوية تقوم على ركنين أساسيين هما: إقناع المتلقي بوجهة النظر المطروحة من جهة، والتأثير على سلوكه تجاهها من جهة أخرى؛ مما يجعل الهجاج يتيح لنا الأدوات والآليات التي تتيح لنا الكشف عن الأساليب والبنى اللغوية التي تتضمنها العملية التواصلية؛ وهو ما يدلّ على قدرة الأفراد على استعمال لغتهم، إضافة إلى الدلالة على ثراء هذه اللغة من النواحي التركيبية والدلالية.

آليات التحليل الهجائي اللساني في نماذج من التوقيعات:

تعدّ التوقيعات مناحاً خصباً للخطاب الهجائي الإقناعي؛ لما تحويه من عناصر لغوية ذات صبغة هجائية في كثير من تراكيبها اللغوية (الكلمات والتراكيب والصُّور وغيرها)، إضافة إلى أنّ خطاب التوقيعات قائم على التأثير بالمخاطب وإقناعه؛ ودليل ذلك ما نجد في خطاب التوقيع من كثرة استعمال ضمير المخاطب فيها؛ إذ إنّ المخاطبون في التوقيعات أنواع: مخاطب مذكور ومخصوص باسمه ولقبه وكنيته، نحو (يا أمير المؤمنين، يا أبا حامد، يا بني، يا أبا سلمة...) ومخاطب مذكور بضمير المفرد المخاطب،

نحو توقيع المنصور لرجل: (أتاك الله سعةً تصون عرضك وتفي دينك)⁽²⁾.

ونصّ التوقيعات يحمل خطاباً هجائياً؛ لما فيه من ردّ على خطابات تعتمد على الإجابة عن قصص الولاة والقادة والسّائلين للحاجات وغيرهم، ويقدم التوقيع إجابات عن هذه القصص باستخدام مستويات مختلفة من الهجاج بما يتناسب ومستوى المخاطب؛ فخطاب التوقيعات خطابٌ ثريٌ بلغة الهجاج؛ لما فيه من تعدد بالموضوعات وتنوع بالمخاطبين؛ وبناءً على ذلك سيعمل البحث على تطبيق عدد من آليات الهجاج المختلفة في تفسير نماذج من التوقيعات والإستراتيجيات التي استخدمها المتكلم في التأثير والإقناع، وفق مطالب ثلاث هي: المطلب الأول: الروابط الهجائية في التوقيعات.

المطلب الثاني: العوامل الهجائية في التوقيعات.

المطلب الثالث: الأفعال الكلامية الهجائية في التوقيعات.

المطلب الأول: الروابط الهجائية في التوقيعات

يُسمى فلاسفة المنطق هذه الروابط (اللفظ-الأداة): وهو لفظ لا يدلّ بحدّ ذاته على أي معنى، وإنّما من طبيعته أن يربط بين الألفاظ المختلفة لتبيان العلاقات القائمة فيما بينها، ويكون دورها الربط بين قضيتين وترتيب درجتها الهجائية⁽³⁾، إضافة إلى أنّ الروابط الهجائية تعمل على انسجام النصّ واتساقه؛ لتشكيل وحدة كلامية أكثر إقناعاً وتأثيراً؛ ومن هنا كان اهتمام العلماء بالروابط "انطلاقاً من دورها في

(1) العبد، محمد، النصّ الهجائي العربي دراسة في وسائل الإقناع، ص44.

(2) جرار، صلاح، والدروبي، محمد، جمهرة توقيعات العرب، ط1،

(الإمارات: مركز زايد للتراث والتاريخ، 2001م)، ص63.

(3) انظر: الشهري، إستراتيجيات الخطاب، ص508.

فهم أبعادها الدلالية التي تؤدي دور القرائن في ترجيحها، كما ساهمت مرجعيتها في تقسيم أطراف الكلام بين قول منطوق ومقتضى مسكوت عنه، ولها وجودها في الكلام بمساهمة منطقية في ترتيب الأغراض التي تقتضيها الجملة⁽¹⁾.

يذكر أن بعض علماء التداولية (شارل موريس في كتابه أسس نظرية الرمز) قد قسموا الروابط الحجاجية إلى ثلاثة أنواع: الرابط النحوي التركيبي والرابط الدلالي والرابط التداولي؛ فالرابط النحوي يدخل في هذه الروابط الإعراب (الفاعل والمفعول والمبتدأ والخبر...)، وأما الرابط الدلالي: فهو ما يدخل فيه مجال الحرف ودلالاته الخاصة، وأما الرابط التداولي: فهو الذي يربط التركيب الدلالي من جهة واللغة المتداولة من جهة أخرى⁽²⁾.

بينما صنف بعضهم⁽³⁾ الروابط الحجاجية باعتبار الألفاظ بعدة أنماط، أهمها:

روابط مدرجة للحجج (بل، مع، لكن، لأن، حتى...) والروابط المدرجة للنتائج (الفاء، إذن، لهذا، وبالتالي...)، وروابط تدرج حججاً قوية (لكن، حتى، بل، لا سيما...)، وأخرى تدرج حججاً ضعيفة. وروابط التعارض الحجاجي (بل، لكن، مع ذلك...) وروابط التساوق الحجاجي (حتى، لا سيما...).

وتنبع قيمة الروابط الحجاجية في الخطاب من خلال ما تؤديه من وظائف مهمة في عملية التخاطب، وما تحمله هذه الروابط من معانٍ مضمرة لا يمكن معرفتها إلا من

خلال التعرف على الصفات المشتركة بين المتخاطبين، بالإضافة إلى معرفة العلاقات الاجتماعية بين أركان العمل التخاطبي (المتكلم والمخاطب) مضافاً إليها السياق والبيئة المحيطة؛ وبالتالي فالروابط الحجاجية تظهر القدرة الخفية على التأثير والإقناع عند تحليل النصوص؛ إذ تعدّ "المؤشر الأساسي والبارز، وهي الدليل القاطع على أن الحجاج مؤثّر له في بنية اللغة نفسها"⁽⁴⁾.

وسيتناول هذا المطلب خمسة نماذج من التوقعات استعملت فيها الروابط الحجاجية الأكثر والأشهر وهي: (الواو، والفاء، ولكن، وبل، وحتى) وفق ما ورد في تعريف السُّلَم الحجاجي؛ فكان النموذج الأول توقعاً لأبي جعفر المنصور إلى صاحب أرمينية، وأما النموذج الثاني فتوقيع يزيد بن عبد الملك إلى صاحب المدينة. وأما النموذج الثالث فتوقيع للمأمون في رقعة مولى طلب كُسوة، وأما النموذج الرابع فتوقيع للقائم بأمر الله إلى السلطان طغرل بك، وأما النموذج الخامس توقيع المعتضد بالله العباسي.

الرابط الحجاجي (الواو):

تعمل الواو على تقوية الحجج الإقناعية وربط بعضها ببعض؛ لتحقيق نتيجة ما في المتلقي، بالإضافة إلى دورها في حشد الحجج وترتيبها زمنياً، ومن أمثلتها في التوقعات: توقيع أبي جعفر المنصور إلى صاحب أرمينية. نصّ التوقيع: "وقّع إلى صاحب أرمينية: إن لي في قفاك عيناً، وبين عينيك عيناً، ولهما أربع آذان"⁽⁵⁾. فالرابط الحجاجي الواو في هذا التوقيع يجمع بين

(3) يُنظر: العزوي، اللغة والحجاج، ص25

(4) المرجع نفسه، ص55.

(5) جرار والدروبي، جمهرة توقعات العرب، ص62.

(1) الرقي، رضوان، الاستدلال الحجاجي التداولي وآليات اشتغاله، مجلة عالم الفكر، المجلد الرابع، العدد الثاني، أكتوبر-ديسمبر 2010م، ص88.

(2) المرجع نفسه، ص88.

الحجج ويرتبها بطريقة تجعل النتيجة من التوقيع أكثر وضوحاً وتأثيراً بالمتلقي، ويمكن تمثيل الحجج الواردة في هذا التوقيع وفق سلّم الحجج الآتي:

(ن): التأثير بالمتلقي، وإيصال فكرة أنه

مراقب من جميع جهاته

(ح3) لهما أربع آذان

و

(ح2) بين عينيك عيناً

و

(ح1) إنَّ لي في قفاك عيناً

فقد اعتمد المتكلم (أبو جعفر المنصور) على جمع عدد من الحجج من خلال الرّابط (الواو) ح1: (لي في قفاك عيناً)، ح2: (بين عينيك عيناً)، ح3: (لهما أربع آذان)؛ إذ قام بترتيبها عبر الرابط الحجاجي (الواو) لتحقيق نتيجة مرجوة من الخطاب (ن)، وهي: أن يؤثّر على المخاطب وإقناعه بأنّه مراقب من جميع جهاته؛ فكان للرابط الحجاجي (الواو) أثراً إقناعياً تداولياً من دونه يصعب الرّبط بين الحجج المتتالية.

الرّابط الحجاجي (الفاء):

وتعمل الفاء على تقوية الحجج التأثيريّة والإقناعيّة بالإضافة إلى ربط هذه الحجج ببعضها؛ لتحقيق نتيجة ما في المتلقي، بالإضافة إلى دورها في حشد الحجج وترتيبها زمنياً، ومن أمثلتها في التوقيعات: توقيع يزيد بن عبد الملك إلى صاحب المدينة.

نصّ التوقيع:

"وَقَّعَ إِلَى صَاحِبِ الْمَدِينَةِ: عَثَرْتُ فَاسْتَقْلَ" (1)

(ن) الاستقالة من الوظيفة الموكلة إليه

(ح2) استقل

ف

(ح1) عثرت

ف ح1 (عثرت) أي لم تتوفّق في إنجاز مهمّتك، و ح2 (استقل) ربطت بينهما الفاء (وهي رابط مدرج للنتيجة) مباشرة للنتيجة الحتميّة (ن)؛ فأدّى الرّابط الحجاجي الفاء دوراً حجاجياً تداولياً أفاد المعنى والنتيجة المرجوة منه.

الرّابط الحجاجي (لكن):

وهي من الرّوابط المدرجة للحجج ومن روابط التّعارض أيضاً (2)؛ إذ تربط بين حجتين مختلفتين، كما أنّها تفيد الاستدراك وهو رفع توهم حصل من كلام سابق؛ وعليه فإنّ هذا الرّابط الحجاجي لا بدّ أن يجمع بين قولين متناقضين، ومن أمثلته في التوقيعات: توقيع للمأمون في رقعة مولى طلب كُسوّة.

نصّ التوقيع:

"وَقَّعَ فِي رُقْعَةٍ مَوْلَى طَلَبِ كُسُوّةٍ: لَوْ أَرَدْتَ الْكُسُوّةَ لَلَزِمْتَ الْخِدْمَةَ، وَلَكِنَّكَ آثَرْتَ الرُّقَادَ، فَحَظُّكَ الرَّوْيَا" (3).

ويمكن ترتيب الحجج وفق السّلّم الحجاجي على النحو الآتي:

(ن) (فحظُّكَ الرَّوْيَا)

(ح2) آثَرْتَ الرُّقَادَ

لَكِنَّكَ

(ح1) لَوْ أَرَدْتَ الْكُسُوّةَ لَلَزِمْتَ الْخِدْمَةَ

نجد في هذا التوقيع الرّابط الحجاجي (لكن) الذي

(3) جرار والدروبي، جمهرة توقيعات العرب، ص106.

(1) جرار والدروبي، جمهرة توقيعات العرب، ص45.

(2) العزاوي، اللغة والحجاج، ص57.

ربط بين حجتين متناقضتين: في (ح1) وهي الحجّة التي توجّه القول والخطاب برمته "لو أردت الكسوة لَكُرِمْتَ الخدمة"، وفي الحجّة الثانية (ح2) "آثرت الرُقَادَ" كانت المقدمة إلى النتيجة (ن) "فحظُّك الرؤيا"؛ فأدّى الرّابط الحجاجي (لكن) دورًا حجاجيًا تداوليًا عبر جمعه بين قولين متناقضين.

الرّابط الحجاجي (بل)

وهي من روابط التّعارض الحجاجي؛ إذ "يربط بين حجتين متساوئتين، أي؛ تخدمان واحدة أو يربط بين مجموعة من الحجج المتساوقة، إلّا أنّ الحجّة الواردة بعده أقوى من الحجّة أو الحجج التي تتقدمه"⁽¹⁾، ومن أمثله المستخدمة في التّوقيعات: توقيع للقائم بأمر الله إلى السّultan طغرل بك.

نصّ التّوقيع:

"سأل السّultan طغرل بك الخليفة القائم أن يتقدّم باعتقال وزرائه، ويذكر أنّهم استولوا على أمواله، فخرج توقيعه: ليست دارنا دار حبسٍ وسجنٍ؛ بل هي دار طمأنينة وأمن"⁽²⁾.

ويمكن ترتيب الحجج في هذا التّوقيع وفق السّلم الحجاجي على النحو الآتي:

(ن) رفض الخليفة طلب السلطان طغرل بك

(ح2) هي دار طمأنينة وأمن

بل

(ح1) ليست دارنا دار حبسٍ وسجنٍ

في نصّ التّوقيع السابق حجتين متعارضتين تمامًا بين أن تكون الدولة دولة سجن وحبس (ح1) ونفي ذلك، وبين أن تكون دار أمن وطمأنينة (ح2)

فكانت النتيجة (ن) رفض طلب طغرل بك في جعلها دولة سجن وحبس.

وهذا توقيع لأحمد بن يوسف بن القاسم العجليّ حشد فيه مجموعة من الرّوابط الحجاجيّة هي: (الواو والفاء ولكن وبل)، نصّه: "وَقَعَ إلى رجلٍ استماخه: وددْتُ لو ملكْتُ بُعَيْتَكَ، لَبَلَّغْتُكَ أُمْنِيَّتَكَ، ولكيَّ في عملٍ قصَدْتُ فيه اتِّخَاذَ المحامدِ، وعدَلْتُ عن اقتناء الفوائدِ، فحَسَّ نَصِيبي مِنَ الوَفْرِ، ووَفَّرَ حَظِي مِنَ الشُّكْرِ، وقد أَمَرْتُ بما يَجِلُّ عَنْهُ قَدْرُكَ، غَيْرَ مُحْتَارٍ؛ بل مُضْطَرٍ إِلَيْهِ، فليكنْ مِنْكَ عُدْرٌ فِيهِ، وشُكْرٌ عَلَيْهِ، إِنَّ شاءَ الله"⁽³⁾.

الرّابط الحجاجي (حتى):

وهي من الرّوابط الحجاجيّة المدرجة للحجج القويّة والمتساوقة حجاجيًا، والحجّة التي ترد بعدها تكون أقوى الحجج؛ لذلك فالقول المشتمل على الرّابط (حتى) لا يقبل الإبطال والتّعارض الحجاجي، وبالتالي فإنّ دور هذا الرّابط يتمثّل في إدراج حجّة جديدة، أقوى من الحجّة المذكورة قبله، والحجّتان تخدمان نتيجة واحدة لكن بدرجات متفاوتة من حيث الحجاجيّة⁽⁴⁾، ومن أمثلة ورودها في التّوقيعات توقيع المعتضد بالله العبّاسي.

نصّ التّوقيع: "حكى ابنُ حمّدون قال: كُنّا يومًا عندَ المُعتضدِ، ونَحْنُ على مجلسِ المُنادمةِ، وأخذَ دَرَجًا وكتبَ فيه، ونَحْنُ نَرى مَا يَكْتُبُهُ: عاملُ كَرَجٍ أهملُ أمرَ عَمَلِهِ حَتَّى دَخَلَ دَيْلَمِيَانِ إلى مَدِينَتِهِ في يومٍ كَذَا، اسْمُ كُلِّ واحدٍ مِنْهُمَا ومَحَلُّهُ كَذَا، وقد نَزَلَا في مَوْضِعٍ كَذَا، فساعةً وَقُوفِهِ عَلَى هذا التّوقيعِ يُقْبَضُ عليهما

(3) المرجع نفسه، ص322.

(4) يُنظر: العزاوي، اللغة والحجاج، ص71-73.

(1) العزاوي، اللغة والحجاج، ص64.

(2) جرار والدروبي، جمهرة توقيعات العرب، ص130.

وينفذها مقيدين على خيل البريد، والسلام، ثم قال للخادم: احمل هذا التوقيع إلى الديوان ومُرهم بتنفيذه على البريد^[1]، ويمكن ترتيب الحجج في هذا التوقيع وفق السُّلم الحجاجي على النحو الآتي:

(ن) يقبضُ عليهما وينفذهما مقيدين على

خيل البريد

(ح2) دخل ديلميان إلى مدينته في يوم

كذا

حتى

(ح1) عامل كرج أهل أمر عمله

نجد في هذا التوقيع حجتين: (ح1) "عامل كرج أهل أمر عمله" قادت إلى (ح2) "دخل ديلميان إلى مدينته في يوم كذا" وهي الحجّة الأقوى والتي أفضت بدورها إلى النتيجة (ن) وهي إلقاء القبض على المهلين؛ فيكون الرّابط الحجاجي حتّى أدّى دورًا حجاجيًا تداوليًا في التوقيع.

المطلب الثاني: العوامل الحجاجية في التوقيعات

لا بدّ أولاً من التفريق بين الروابط الحجاجية والعوامل الحجاجية؛ إذ مرّ أنّ الروابط الحجاجية تربط بين قولين أو حجتين أو أكثر من ذلك، وتُسند لكلّ حجّة مهمة داخل آلية الحجاج العائنة في القول، وأمّا العوامل الحجاجية فليس من وظيفتها الرّبط بين الحجج وإمّا تعمل على حصر وتقييد الإمكانيات الحجاجية التي تنتمي لقول أو حجّة معيّنة، فالعامل الحجاجي هو: "مورفيم إذا تمّ إعمالها في ملفوظ معين، فإنّ ذلك يؤدّي

إلى تحويل الطّاقة الحجاجية لهذا الملفوظ"⁽²⁾، ويرى ديكر أنّ العوامل الحجاجية: "لا تربط بين متغيرات حجاجية ولكنّها تقوم بحصر وتقييد الإمكانيات الحجاجية التي تكون لقول ما"⁽³⁾.

وبناءً على ذلك فإنّ العوامل الحجاجية تشمل أدوات الحصر والتّفي والشّرط والاستثناء والاستثناء المفرغ وغيرها من الأدوات التي تغيّر قوة الجملة دون المساس بمحتواها الخبري.

وقد عيّنت التّوقعات بتوظيف العوامل الحجاجية وفق المحتوى الحجاجي الذي يقصده التّوقيع، ومن أهم هذه العوامل التي وردت في التّوقعات:

العامل الحجاجي: الاستثناء المفرغ (الحصر بالنفي والاستثناء):

من العوامل الحجاجية التي وردت كثيراً في التّوقعات؛ ما جعله يكسب التّوقيع ترابطاً وقوّة تأثيريّة على المخاطب؛ إذ يكمن تأثيره الحجاجي في جعل الخطاب الوارد في التّوقيع يتجه نحو نتيجة واحدة، فقد استعمل أصحاب التّوقعات هذا النوع من العوامل الحجاجية للتأثير على المخاطب ولإثبات صحة حججهم.

ومن ذلك توقيع الخليفة العباسي الواثق بالله في قصة رجل: "دعني من ذكر الرّحمة والإشفاق، فما هما إلا للنسوان والصّبيان"⁽⁴⁾.

ويمكن تمثيل هذا التّوقيع كما يلي:

(3) العزوي، اللغة والحجاج، ص27.

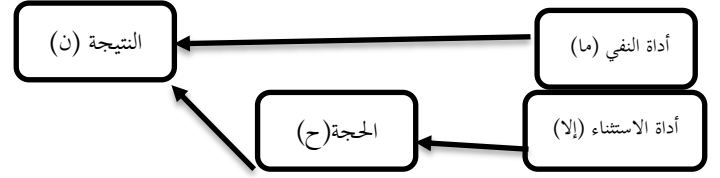
(4) جرار والدروبي، جمهرة توقيعات العرب، ص117.

(1) جرار والدروبي، جمهرة توقيعات العرب، ص124.

(2) 20- علوي، حافظ، الحجاج مفهومه ومجالاته ودراسة نظرية

تطبيقية في البلاغة الجديدة، ط1، (إريد: عالم الكتب الحديث، ج2،

2010م)، ص98.



فقد استعمل المتكلم وهو (الواثق بالله) هذا الأسلوب لسببين: الأول في إثبات صحّة رأيه في عدم الرّحمة "دعني من ذكر الرّحمة"، والثاني للتأثير على المخاطب من خلال الحجّة التي أوردها بعد إلا "لننسوان والصبيان".

العامل الحجاجي: الحصر ب (إنّما)

وقد أورد الجرجاني في دلائل الإعجاز بعض معاني (إنّما) إذ يقول: "اعلم أنّ (إنّما) تفيد في الكلام بعدها إيجاب الفعل لشيء، ونفيه عن غيره"⁽¹⁾، كما ذكر في موضع آخر أنّ (إنّما) "تحيي الخبر لا يجهله المخاطب ولا يدفع صحّته، أو لا يُنزّل هذه المنزلة"⁽²⁾، فيكون عملاً (إنّما) الحصر والتوكيد وتقيد الطرف الآخر وتمنعه من الاحتجاج؛ كما أنّها تزيد من القوّة الحجاجيّة لما بعدها.

ومن ذلك توقيع للقائم بأمر الله هذا نصّه: "حدث شغب بين الأتراك أثناء بيعه القائم بالخلافة، وتكلّم أحد التّرك بما لا يليق بحقّ الخليفة والخلافة فقتله أحد الهاشميين، فنار الأتراك وأرسلوا إلى القائم يقولون: إنّ كان هذا بأمر الخليفة خرجنا من البلد، وإن لم يكن فيسلم إلينا القاتل، فوقع القائم على كتابهم: إنّ لم يجز ذلك بإرادتنا، وإنّما فعله رعاع في مقابلة قول تجاوز به عدوّه، ونحن نطلب القاتل، ونقيم فيه حدّ الله - تعالى -"⁽³⁾.

ويمكن تمثيل هذا التّوقيع وفق السّلم الحجاجي كما يلي:

(ن) إقامة الحد على القاتل، واسترضاء

العسكر الأتراك

(ح2) فعله رعاع

إنّما

(ح1) لم يجز ذلك بإرادتنا

فلحجّة الأولى التي أوردها الخليفة القائم بأمر الله ح1 (لم يجز ذلك بإرادتنا)، ثمّ استعمل العامل الحجاجي (إنّما) وبعدها الحجّة الثانية وهي الأقوى أن من فعل هذه الفعلة ح2 (فعله رعاع) وكأنّ هذا الأمر معروف ومعلوم؛ وبالتالي كانت النتيجة ن (ونحن نطلب القاتل، ونقيم فيه حدّ الله - تعالى -)؛ فتكون (إنّما) قد أدّت دوراً حجاجيّاً تداوليّاً، أدت إلى تخفيف التّوتر مع الجنود الأتراك.

العامل الحجاجي (لا النفاية):

والنّفي "إنّما هو ردّ على إثبات فعلي محتمل حصوله من قبل الغير، فقد كان برغسون يرى أنّ الفكر السّالب لا يكون في الكلام إلّا إذا كان الأمر متعلّقاً بمواجهة الغير؛ أي: بين يكون مدار الأمر على الحجاج"⁽⁴⁾، فالنفي ب(لا) يُعدّ من العوامل الحجاجيّة؛ لما فيه من محاولة لتأكيد نتيجة لكلام سابق أو لاحق.

وبالنّظر في التّوقيعات العربيّة وجد الباحث أنّ استخدام أداة النّفي (لا) مستخدم بكثرة فيها، ومنها توقيع لأحمد بن يوسف بن القاسم العجلي وزير المأمون:

(3) جرار والدروبي، جمهرة توقيعات العرب، ص130.

(4) صولة، عبد الله، نظرية الحجاج - دراسات تطبيقية، ط1، (تونس:

مسكيلياني للنشر، 2011م)، ص320-321

(1) الجرجاني، عبد القاهر، دلائل الإعجاز، تحقيق محمود شاكر، ط5، (القاهرة: مكتبة الخانجي، 2004م). ص335.

(2) المصدر نفسه، ص330.

(ن) ليس عليك باس



(ح) ما لم يكن منك باس

في هذا التوقيع يظهر أنَّ المُتكلِّم أثر تقديم النتيجة ليكون التأثير أقوى وأكثر وقعاً على المخاطب مستخدماً العامل الحجاجي (ليس) الذي ينفي من خلاله إلحاق الأذى بالمخاطب طالما لم يبدِ أي خطورة أو مضرة.

العامل الحجاجي (أدوات الشرط):

يقوم أسلوب الشرط على جزأين أساسيين: فعل الشرط وجواب الشرط؛ إذ يكون الجزء الأول مسبباً للجزء الثاني، ويكون الثاني نتيجة حتمية للجزء الأول؛ أي: "أن يتوقف الثاني على الأول فإذا وقع الأول وقع الثاني وذلك نحوه (إن زرتني أكرمتك) فالإكرام متوقف على الزيارة ونحوه مثل قوله تعالى: ﴿فَإِنْ قَتَلْتُمْكُمْ فَقَاتِلُوهُمْ﴾^[4] (5)، وهو ما يسميه (بيرلمان وزميله) الحجة التداولية من خلال "الرابط بين المقدمة والنتيجة بالانتقال من إحداهما إلى الأخرى في تسلسل معين وباستعمال أدوات لغوية معينة"⁽⁶⁾، فالعلاقة الحجاجية في أسلوب الشرط واضحة وبارزة؛ إذ تلعب أداة الشرط دوراً مهماً في الربط بين السبب والنتيجة. وجاءت أدوات الشرط في التوقيعات متنوعة؛ لتخدم غرضاً بلاغياً حجاجياً، ومن هذه الأدوات في التوقيعات: (إذا، إن، لو...)

نصّ التوقيع: "ما عند هذا فائدة ولا عائدة، ولا له عقل أصيل، ولا فعل جميل"⁽¹⁾

ويمكن تمثيل هذا التوقيع وفق السلم الحجاجي كما يلي:



ما عند هذا فائدة ولا عائدة ولا له عقل أصيل ولا فعل جميل من الملاحظ في هذا التوقيع أنَّ المُتكلِّم حشد مجموعة من الحجج باستخدام أداة النفي (لا) فالحجة الأولى "ما عند هذا فائدة" والحجة الثانية "ولا عائدة" والحجة الثالثة "ولا له عقل أصيل" والحجة الرابعة "ولا فعل أصيل" ليصل إلى نتيجة (ن) مفادها أنَّ هذا الرجل لا يصلح أن يكون عاملاً عنده؛ فتكون (لا النافية) أدت غرضاً حجاجياً يخدم النتيجة ضمناً.

العامل الحجاجي (ليس):

تشكّل ليس وهي أداة للنفي عاملاً حجاجياً يحقق المُتكلِّم من خلاله نتيجة مفادها إذعان المخاطب وتسليمه بحجة المُتكلِّم⁽²⁾.

وقد وردت (ليس) في التوقيعات العربية في كثير من المواضع منها توقيع لأبي صالح عبد الله بن محمد بن يزداد المروزي وزير المستعين إلى عامل خافه.

نصّ التوقيع: "وَقَعَ في وزارته إلى عامل خافه: يا أبا العباس، ليس عليك باس، ما لم يكن منك باس"⁽³⁾.

ويمكن تمثيل هذا التوقيع وفق السُّلَّم الحجاجي كما يلي:

(1) جرار والدروبي، *جمهرة توقيعات العرب*، ص322.

(2) يُنظر: الناجح، عز الدين، *العوامل الحجاجية في اللغة العربية*، ط1، (تونس: مكتبة علاء الدين للنشر، 2011م)، ص11.

(3) جرار والدروبي، *جمهرة توقيعات العرب*، ص331.

(4) البقرة: 191

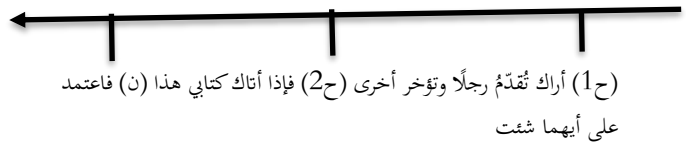
(5) السامرائي، فاضل. *معاني النحو*، ط1، (عمان: دار الفكر للطباعة والنشر والتوزيع، 2000م)، ص45.

(6) الشهري، *إستراتيجيات الخطاب*، ص481.

أداة الشرط (إذا):

ومثاله في التوقيعات توقيع ليزيد بن الوليد بن عبد الملك إلى مروان بن محمد.

نص التوقيع: "أراك تُقدِّم رجلاً وتؤخِّر أخرى، فإذا أتاك كتابي هذا، فاعتمد على أيِّهما شئت"⁽¹⁾. ويمكن تمثيل هذا التوقيع وفق السُّلَم الحجاجي كما يلي:



جاء استخدام المُتكلِّم للعامل الحجاجي أداة الشرط (إذا) ليقْلِّص إمكانيَّة المحاجَّة لدى المخاطَب، فبدأ بـ(ح1) "أراك تُقدِّم رجلاً وتؤخِّر أخرى"، وأتبعها بـ(ح2) "فإذا أتاك كتابي هذا"، فكانت للنتيجة "فاعتمد على أيِّهما شئت" تأثيرٌ مباشرٌ على المخاطَب.

ومن العوامل الحجاجيَّة أداة الشرط (إن) نحو: توقيع المنصور: "تظلم رجلٌ من أهل السَّوادِ من بعضِ العمَّالِ في رُقعةٍ رَفَعها إلى المنصورِ، فوَقَّع فيها: إن كنتَ صادقاً فجيء به مُلبِّباً، فقد أذنَّا لك في ذلك"⁽²⁾.

(ن) فجيء به مُلبِّباً

(ح) إن كنت صادقاً

جاء استخدام المُتكلِّم للعامل الحجاجي أداة الشرط (إن) ليقْلِّص إمكانيَّة المحاجَّة لدى المخاطَب، فبدأ بـ(ح) "إن كنت صادقاً"، فكانت النتيجة "فجيء به

مُلبِّباً" وأتبعها بتأكيد ودون تردُّد "فقد أذنَّا لك في ذلك"؛ مما كان له الأثر الحجاجي في نفس المخاطَب.

ومن العوامل الحجاجيَّة أداة الشرط (لو) نحو توقيع المأمون: "كتب صاحبُ أرمينية إلى المأمون: إنَّ الجُنْد قد استطالوا عليه، وشعَّبوا في طلبِ أرزاقهم، حتَّى كَسَرُوا أَقفالَ بيتِ المالِ فانتهبوا، فوَقَّع إليه: اعتزلْ عملنا، فلو عدلتَ لم ينهبوا، ثُمَّ قَلَّدَ أمرهم مَنْ أحسنَ أدبهم وأوصلهم حقهم"⁽³⁾.

(ن) اعتزل عملنا

(ح) فلو عدلت لم ينهبوا

من خلال استخدام المُتكلِّم للحجَّة "فلو عدلت لم ينهبوا" لم يترك للمُخاطَب أيَّ مجالٍ للدفاع عن نفسه فكانت النتيجة "اعتزل عملنا" ذات أثرٍ حجاجي في المخاطَب.

من خلال هذه الأمثلة يظهر أنَّ المُتكلِّم وظَّف العامل الحجاجي (أدوات الشرط) بمختلف أنواعها (إذا، إن، لو)؛ لأجل تقييد المخاطَب وتقليص إمكانيَّة المحاججة لديه مدرِّكاً الدور الحجاجي الذي تلعبه أدوات الشرط في خدمة وجهة النَّظر الحجاجيَّة للمُتكلِّم.

المطلب الثالث: الأفعال الكلاميَّة الحجاجيَّة

تعدُّ الأفعال الكلاميَّة أساس النَّظريَّة التَّداوليَّة الحديثة، وسيعمل هذا المطلب على دراسة الطَّبيعة الحجاجيَّة للأفعال الكلاميَّة إذ "يرى فان ايميرن وجروتندورست أنَّ الأفعال اللُّغويَّة تُسهم بأدوار

(3) المرجع نفسه، ص92.

(1) جزار والدروبي، جمهرة توقيعات العرب، ص48.

(2) المرجع نفسه، ص57.

مختلفة في الحجاج، إذ يضطلع كلٌّ منها بدور محدّد في الحجاج بين طرفي الخطاب وتترتب الأفعال حسب مقدار الاستعمال⁽¹⁾.

وبما أنّ الخطاب هو الفصل بين ما هو حجاجي وما هو غير حجاجي، فقد عمد (فان ايميرن وجروتندورست) إلى تصنيف الأفعال الكلاميّة إلى ما هو حجاجي وما هو غير حجاجي⁽²⁾.

وقد ورد في الفصل الأوّل من الدّراسة أنّ (سيرل) عمل على تطوير نظريّة أفعال الكلام الّتي أسّسها (أوستن)؛ إذ صنّف الأفعال الكلاميّة إلى: إخباريّات، وتوجيهيّات والتزاميّات وتعبيريّات وإعلانيّات، وسيتناول هذا المطلب دراسة الحجاج في الأفعال الكلاميّة وفق تصنيف (سيرل)، وتطبيق ذلك على التّوقيعات.

الإخباريّات: تضمّنّت التّوقيعات نماذج من أفعال الإخباريّات

إنّ الأفعال الكلاميّة الإخباريّة وفق تصنيف (سيرل) للقوّة الإنجازيّة للأفعال الكلاميّة تقتضي أن يكون محتوى الجملة قابلاً للتّصديق أو التّكذيب، إلّا أنّ هذا لا يكون دون أن يعمد المُخاطب إلى تزويد جملته بما يدفع المخاطب إلى تصديق الجملة، ومن ذلك في التّوقيعات، توقيع لعلّي بن أبي طالب - كرم الله وجهه - هذا نصّه: "وقّع في كتاب صَعَصَعَة بن صَوْحان يسألُه في شيءٍ: قيمة كلِّ امرئٍ ما يُحسن"⁽³⁾.

ويكمن الحجاج في التّوقيع في الفعل التّأثيري الذي

بُني بناءً بلاغيّاً استخدم فيه الإمام علي - كرم الله وجهه - القياس لإقناع صَعَصَعَة بن صوحان بقيمة الإنسان، فجعل هذه القيمة مرتبطة بما يُحسن ويُثقف في عمله؛ إذ مثّل القياس هنا وسيلةً إقناعيّةً تقع في النّفس موقعاً أبلغ من التّعبير المباشر؛ فيكون الفعل الإخباري قد أدّى فعلاً تأثيريّاً حجاجيّاً.

التّوجيهيّات: ويُعدّ الفعل الكلامي التّوجيهي من أنجع الأفعال الكلاميّة حجاجيّةً؛ إذ "تضمّن هذه الأفعال كلّ ما تحمّله الجملة من طلبٍ أو أمرٍ؛ متضمّنًا ذلك طرقَ تعبيرٍ مختلفة؛ كالاستفهام والأمر والرّجاء والاستعطاف والتّشجيع والدّعوة والإذن والنّصح"⁽⁴⁾.

ومن أمثلة ذلك في التّوقيعات، توقيع لأبي جعفر المنصور، هذا نصّه: "رفع رجلٌ إلى المنصور رُقعةً يشكو عامله أنّه أخذَ حدّاً من ضيعته، فأضافه إلى ماله، فوقع إلى عامله في رُقعة المُستظلم: إنّ آثرتَ العدلَ صحبتك السّلامة، فأنصف هذا المُستظلم من هذه الظّلامة"⁽⁵⁾.

فقد بنى المنصور توقيعه هذا بناءً حجاجيّاً فيه ضربٌ من التّهديد المبطن؛ ففي الشّيق الأوّل منه ربط السّلامة بالعدل وفي الشّيق الثاني أمره بإنصاف المُستظلم، وهذه المزاوجة بين الصّيغة المباشرة وغير المباشرة جاءت بغرض تعزيز التّأثير على نفس العامل الظالم؛ فيكون الفعل التّوجيهي قد أدّى فعلاً حجاجيّاً تداوليّاً.

الالتزاميّات: "وهذا النّوع من الأفعال المسؤول عن

(4) نخلة، محمود، نحو نظرية عربية للأفعال الكلامية، مجلة الدراسات

اللغوية، م1، ع1، إبريل 1999م، ص177.

(5) جرار والدروبي، جمهرة توقيعات العرب، ص58.

(1) الشهري، إستراتيجيات الخطاب، ص481-482.

(2) يُنظر: المرجع نفسه، ص482.

(3) جرار والدروبي، جمهرة توقيعات العرب، ص29.

إحداث المطابقة هو المُتَكَلِّم، والشَّرْط العام للمحتوى القضوي هو تمثل القضية فعلاً مستقبلاً للمُتَكَلِّم وقدرة المُتَكَلِّم على أداء ما يلزم نفسه به⁽¹⁾، ويمكن تطبيق هذه المحدّات على التّوقيعات من خلال ما نلاحظه من ملفوظات وردت في متونها، وقد ورد في الفصل الأول من الدِّراسة نماذج منها تتضمن الأفعال الكلاميّة الالتزاميّة، ومن أمثلتها هنا توقيع هشام بن عبد الملك هذا نصّه: "وَقَعَ فِي قِصَّة قَوْمٍ شَكُّوا أَمِيرَهُمْ: إِنْ صَحَّ مَا ادَّعَيْتُمْ عَلَيْهِ عَزَلْنَاهُ وَعَاقَبْنَاهُ"⁽²⁾. فقد بنى هشام بن عبد الملك الفعل التّأثيري بناءً مباشرًا حمل تعهدًا منه بالتحقيق في ادّعاء القوم ومن ثمّ اتخاذ قرار فيه وهو العزل والعقوبة، فمن الواضح أنّ هذا الرّدّ حمل وسيلة إقناع تهدف للتأثير على أصحاب الكتاب وإشعارهم بقدرته على ردّ شكائهم وإنصافهم؛ فيكون الفعل الالتزامي قد أدّى فعلاً حجاجيًا تداوليًا.

التّعبيريّات: تهدف الأفعال الكلاميّة التّعبيريّة وفق تصنيف (سيرل) إلى تمكين المُتَكَلِّم من التّعبير عن حالته النّفسيّة مع وجود النّيّة الصّادقة لذلك، وهنا لا يُطابق العالم (الواقع) المُتَكَلِّم بقدر ما يُسند المحتوى للمُتَكَلِّم، وهذا يوافق السُّلوكيّات في تصنيفيّة (أوستين)⁽³⁾.

وتتضمّن الأفعال التّعبيريّة أنماطًا مختلفة من التّعبيرات الّتي يُعبّر من خلالها المُتَكَلِّم؛ ومنها: التّعجب، والاندعاش، والاستغراب، والشّعور بالمفارقة، فضلًا

عن المشاعر المختلفة الّتي تكتنّزها الأفعال الكلاميّة في الجملة؛ من مثل الحزن والسُّرور، والغضب والحقد وغيرها، ومن أمثلة ذلك في التّوقيعات توقيع معاوية بن أبي سفيان هذا نصّه:

"كُتِبَ إِلَيْهِ رُبْعَةٌ بِنُ عِسَلِ الْيَرْبُوعِي يَسْأَلُهُ أَنْ يُعِينَهُ فِي بِنَاءِ دَارٍ بِالْبَصْرَةِ بَاثْنِي عَشَرَ أَلْفَ جِدْعٍ، فَوَقَعَ: أَذَاكَ بِالْبَصْرَةِ أَمْ الْبَصْرَةُ فِي دَارِكَ؟!"⁽⁴⁾.

تمثّل الحجاج في التّوقيع بالاستفهام التّعجبي، كانت الغاية منه إقامة الحجّة على السّائل في شنيع طلبه وغريب ما يطلب؛ فيكون الفعل التّعبيري وهو الاستفهام قد أدّى فعلاً حجاجيًا تداوليًا.

الإعلانيّات: حيث يكون الهدف إحداث واقعة، وحيث التوافق بين الكلمات والعالم مباشر، دون تطابق، مع تحقّظ المشروعية المؤسسية أو الاجتماعية؛ وهذا يعني أنّ المطابقة مزدوجة فقد تكون من الكلمات إلى العالم أو من العالم إلى الكلمات. وقد ورد في الفصل الأول من الدِّراسة نماذج منها تتضمن الأفعال الكلاميّة الإعلانيّة.

ومن أمثلته في التّوقيعات: توقيع طاهر بن الحسين بن مصعب الخزاعيّ في قصّة لصّ. هذا نصّه: "وَقَعَ فِي قِصَّةِ لَصٍّ: يُنْفَذُ حُكْمُ اللَّهِ فِيهِ"⁽⁵⁾.

ويتمثّل الحجاج في التّوقيع من خلال إقامة الحجّة على اللّصّ؛ إذ أعلن حكمه النهائي عليه وفق كتاب الله؛ ممّا يعطي الفعل الحجاجي الإعلاني قوة تأثيريّة

(3) بلانشيه، فيليب، التداولية من أوستن إلى غوفمان، ط1، (سوريا: دار

الحوار للنشر والتوزيع، 2007م)، ص66.

(4) جرار والدروبي، جمهرة توقيعات العرب، ص32.

(5) المرجع نفسه، ص229.

(1) يُنظر: الطبطبائي، طالب، نظرية الأفعال الكلامية بين فلاسفة اللغة

المعاصرين والبالغين العرب، د.ط، (الكويت: جامعة الكويت،

1994م)، ص30.

(2) جرار والدروبي، جمهرة توقيعات العرب، ص46.

لا يسع المُخاطَب ومن حوله إلا الإذعان والتنفيذ؛ فيكون الفعل الإعلاني قد أَدَّى فعلاً حِجاجياً تداولياً.

النتائج

3. شكّل الحِجاج فناً تأثيرياً إقناعياً قائماً بذاته، جعلت من آلياته المستخدمة أكثر فاعلية في استنطاق النصّ اللُّغوي، كما أظهرت قدرة على رصد مظاهر الحِجاج في التّوقيعات، الأمر الذي ساعد على استكشاف طبيعة نصّ التّوقيع الحوارية والتي أثبتت الغاية من التّوقيع وهو الإقناع والتأثير على المخاطَب.

4. تنوعت المظاهر الأسلوبية في نصّ التّوقيع ما جعله ذا أثر حِجاجي، من خلال استخدام إستراتيجيات لغوية كالاستمالة والاستدراج والإقناع والتأثير وغيرها، وما تحقّقه هذه الإستراتيجيات من تأثير في نفس المخاطَب تقوده للوقوع بتأثير المتكلم وإقناعه.

5. قام الخطاب في التّوقيعات على ثنائية المتكلم والمخاطَب، ما جعلها ذات وظيفة إقناعية، وهو الأمر الذي جعلها تحظى بدور حِجاجي قائم على الإقناع والتأثير بألفاظ وأساليب تساعد على ذلك، نحو: الأمر والنهي والنفي والإثبات...؛ مما حقق الهدف المرجو من عملية التخاطب وهو الإقناع.

المصادر والمراجع

1- أعراب، حبيب. الحِجاج والاستدلال الحِجاجي - عناصر استقصاء نظري، عالم الفكر، المجلد الثلاثون، العدد الأول، تموز-أيلول 2001م.

2- بلانشيه، فيليب. التداولية من أوستن إلى غوفمان، ط1، (سوريا: دار الحوار للنشر والتوزيع، 2007م).

3- جرار، صلاح، والدروبي، محمد. جمهرة توقيعات العرب، ط1، (الإمارات: مركز زايد للتراث والتاريخ، 2001م).

4- الجرجاني، عبد القاهر. دلائل الإعجاز، تحقيق محمود شاكر، ط5، (القاهرة: مكتبة الخانجي، 2004م).

5- الدروبي، محمد، الرسائل الفنية في العصر العباسي حتى نهاية القرن الثالث، (الأردن: دار الفكر، ط1، 1999م).

6- الرازي، محمد بن أبي بكر. مختار الصحاح، د.ط، (لبنان: مطبعة لبنان، 1986م).

7- الرقي، رضوان. الاستدلال الحِجاجي التداولي وآليات اشتغاله، مجلة عالم الفكر، المجلد الرابع، العدد الثاني، أكتوبر-ديسمبر 2010م.

8- السامرائي، فاضل. معاني النحو، ط1، (عمّان: دار الفكر للطباعة والنشر والتوزيع، 2000م).

9- الشهري، عبد الهادي. استراتيجيات الخطاب مقارنة لغوية تداولية، ط1، (ليبيا: دار الكتاب الجديد المتحدة، 2004م).

10- صحراوي، مسعود. التداولية عند العلماء العرب، ط1، (بيروت: دار الطليعة للطباعة والنشر، 2005م).

11- صولة، عبد الله. الحِجاج في القرآن من خلال أهم خصائصه الأسلوبية، ط1، (بيروت:

- دار الفارابي، 2001م).
- 12- صولة، عبد الله. **نظرية الحجاج - دراسات تطبيقية**، ط1، (تونس: مسكيلياني للنشر، 2011م).
- 13- صليبا، جميل. **المعجم الفلسفي**، ط1، (بيروت: دار الكتاب اللبناني، 1982م).
- 14- الطبطبائي، طالب. **نظرية الأفعال الكلامية بين فلاسفة اللغة المعاصرين والبلاغيين العرب**، د.ط، (الكويت: جامعة الكويت، 1994م).
- 15- ابن عاشور، محمد الطاهر. **التحرير والتنوير «تحرير المعنى السديد وتنوير العقل الجديد من تفسير الكتاب المجيد»**، د.ط، (تونس: الدار التونسية للنشر، 1984م).
- 16- عبد الرحمن، طه. **اللسان والميزان أو التكوثر العقلي**، ط1، (الدار البيضاء: المركز الثقافي العربي، 1998م).
- 17- العبد، محمد. **النصّ الحجاجي العربي دراسة في وسائل الإقناع**، مجلة فصول، العدد 60، صيف 2002م.
- 18- العزاوي، أبو بكر. **اللغة والحجاج**، ط1، (الدار البيضاء: د.ن، 2006م).
- 19- ابن منظور، جمال الدين محمد بن مكرم. **لسان العرب**، ط3، ج15، (بيروت: دار صادر، د.ت).
- 20- علوي، حافظ. **الحجاج مفهومه ومجالاته ودراسة نظرية تطبيقية في البلاغة الجديدة**، ط1، (إريد: عالم الكتب الحديث، 2010م).
- 21- الناجح، عز الدين. **العوامل الحجاجية في اللغة العربية**، ط1، (تونس: مكتبة علاء الدين للنشر، 2011م).
- 22- نحلة، محمود. **نحو نظرية عربية للأفعال الكلامية**، مجلة الدراسات اللغوية، المجلد الأول، العدد الأول، إبريل 1999م.
- 23- هدسون. **علم اللغة الاجتماعي**، ترجمة محمود عياد، د.ط، (القاهرة: عالم الكتب، 1990م).